

Inhaltsverzeichnis

Vorwort	11
---------	----

Teil A

Allgemeines zum Standort Spanien 13

1. Einführung	15
2. Spanien im Überblick	15
3. Struktur der spanischen Wirtschaft	17
4. Wirtschaftliche Fakten und Zahlen	18
4.1. Gesamtwirtschaftlicher Ausblick	18
4.2. Geschäftschancen	19
4.3. Geschäftsrisiken	19
5. Aussichten für deutsche Unternehmer	20
5.1. Überblick	20
5.2. Analyse der Exportaussichten	20
6. Allgemeine Hinweise zur Geschäftsanbahnung	24

Teil B

Rechtliche Voraussetzungen für den Einstieg auf der iberischen Halbinsel 27

1. Handelsrecht im Überblick	29
1.1. Allgemeine Anmerkungen zu Handelsverträgen	29
1.2. Handelskaufvertrag	30
1.3. Handelsvertretervertrag	31
1.4. Vertriebsvertrag	33
1.5. Franchiseverträge	33
1.6. Allgemeine Geschäftsbedingungen	34

2.	Gesellschaftsrecht	36
2.1.	Gesellschaft mit beschränkter Haftung spanischen Rechts (Sociedad Limitada S.L.)	36
2.1.1	Namensfindung	37
2.1.2	Gesellschaftssatzung	37
2.1.3.	Gesellschafter	37
2.1.4.	Verwalter	38
2.1.5.	Stammkapital	38
2.1.6.	Einrichtung einer Bankverbindung	39
2.1.7.	Gründungsform	39
2.1.8.	Eintragung im Handelsregister	40
2.1.9.	Gründungskosten	40
2.1.10	Steuern	40
2.2.	Die Sociedad Limitada Nueva Empresa (S.L.N.E.)	41
2.2.1.	Vorstellung	41
2.2.2.	Der Gründungsprozess	41
2.2.3.	Die Voraussetzungen im Überblick	42
2.2.4.	Erleichterungen hinsichtlich Steuerbelastung und Rechnungslegung	44
2.2.5.	Fazit	44
2.3.	Exkurs: Die britische Limited in Spanien	45
2.4.	Aktiengesellschaft spanischen Rechts (Sociedad Anónima S.A.)	48
2.5.	Exkurs: Die Europäische Aktiengesellschaft (Sociedad Europea S. E.)	49
2.6.	Vorstellung und Bedeutung der übrigen Gesellschaftsformen	51
3.	Personalrecht	53
3.1.	Verpflichtungen des Arbeitgebers	53
3.2.	Diskriminierungsverbot	53
3.3.	Meldepflichten	54
3.4.	Ausländische Arbeitnehmer	54
3.5.	Arbeitnehmer, Selbstständige und andere Beschäftigte	55
3.5.1.	Arbeitnehmer	55
3.5.2.	Selbstständige	56
3.6.	Inhalt des Arbeitsverhältnisses	56
3.6.1.	Lohn und Gehalt	56

3.6.2.	Haftung im Arbeitsverhältnis	57
3.6.3.	Lohnzahlung trotz Nichtleistung	58
3.6.4.	Voraussetzungen des Sozialversicherungseintritts	58
3.6.5.	Disziplinarmaßnahmen	61
3.7.	Beendigung des Arbeitsverhältnisses	62
3.8	Exkurs: Arbeitsverträge mit Führungskräften	64
4.	Forderungsmanagement	67
4.1.	Präventive Empfehlungen	67
4.1.1.	Eigentumsvorbehalt	67
4.1.2.	Verzugszinsen	68
4.1.3.	Gerichtsstand	69
4.1.4.	Inkassogebühren	71
4.1.5.	Liefernachweis	71
4.2.	Intervention	71
4.2.1.	Außergerichtliche Beitreibung	72
4.2.2.	Gerichtliche Beitreibung	73
4.2.3.	Zusatzinformationen zu Schecks und Wechseln	78
5.	Mietvertragsrecht	79
5.1.	Nebenkosten	79
5.2.	Übliche Laufzeiten	79
5.3.	Mietanpassung	80
5.4.	Zahlungsmodalitäten für die Miete	80
5.5.	Mietsicherheit	80
5.6.	Vorzeitige Kündigung des Vermieters	80
5.7.	Rückgabe der Mietsache	81
5.8.	Übergabeprotokoll	81
5.9.	Bezifferung der Instandhaltungskosten	81
5.10.	Registereintragung von Mietverträgen	82
5.11.	Ermittlung der Mietfläche	82
6.	Kaufvertrags- und Grundstücksrecht	83
6.1.	Form des Kaufvertrages	83
6.2.	Notar	84
6.3.	Eigentumsverschaffung	86
6.4.	Grundbuch	87
6.5.	Belastung von Grundstücken	88

6.6.	Vorkaufsrecht, Rückkaufsrecht	89
6.7.	Umwidmungen von Grundstücken	90
6.8.	Kosten bei Kaufvertragsabschluss	91
6.9.	Devisenbestimmungen	92
7.	Produktregistrierung in Spanien	93
7.1.	Allgemeines	93
7.2.	Geltungsdauer	93
7.3.	Rechtswirkungen	93
7.4.	Verwender	94
7.5.	Registrierfähige Marken	95
7.6.	Nicht registrierfähige Marken	96
7.6.1.	Absolutes Registrierverbot:	96
7.6.2.	Bedingtes Registrierverbot	97
7.7.	Ablauf einer Registrierung	97
7.8.	Verfahren	98
8.	Qualitätsvorschriften, technische Regelungen, Etikettierungen	100
8.1.	Etikettierung und Verpackung	100
8.2.	Qualitätsvorschriften und technische Bestimmungen	102
9.	Steuerrecht im Überblick	103
9.1.	Körperschaftsteuer	103
9.2.	Einkommenssteuer von Steuerausländern	104
9.2.1.	Über eine ständige Betriebsstätte	104
9.2.2.	Ohne eine ständige Betriebsstätte	105
9.3.	Mehrwertsteuer	106
9.4.	Steuer auf Vermögensübertragungen und beurkundete Rechtsgeschäfte	107
9.5.	Wertzuwachssteuer	107
9.6.	Gewerbesteuer	109
9.7.	Steuernummer (CIF)	109
9.8.	Anmeldung des Geschäfts (Melderegister)	109
9.9.	Außenhandel (Zollgebühren)	110

Teil C		
Anhang		111
1. Statistische Daten		113
1.1.	Allgemeines zum Königreich Spanien	113
1.2.	Gesamtwirtschaftliche Trends	114
1.3.	Bruttoinlandsprodukt (BIP)	115
1.4.	Industrieproduktionswert	116
1.5.	Hauptlieferländer	117
1.6.	Einfuhr nach wichtigsten Warengruppen	118
1.7.	Ausfuhr nach wichtigsten Warengruppen	120
1.8.	Branchenanalyse	121
1.9.	Unternehmensstrukturen nach Wirtschaftssektoren	122
1.10.	Unternehmensstruktur nach Lohnempfänger	122
1.11.	Unternehmensstruktur nach Regionen	123
2. Checkliste für die Gründung von S.L. u. S.A.		124
3. Muster einer zweisprachigen Satzung für eine GmbH spanischen Rechts		126
4. Muster eines Arbeitsvertrags des spanischen Arbeits- und Sozialministeriums		174
5. Muster Arbeitsvertrag (Führungskraft) deutsch – spanisch		178
6. Informationsstellen und Internetadressen		190
6.1.	Beratungsstellen für Unternehmensgründer	190
6.2.	Deutsche Institutionen	190
6.3.	Beratungsdienste der EU	192
6.4.	Spanisches Patent- und Markenamt	193
6.5.	Amtliche Stellen für Verpackung und Etikettierung	193
6.6.	Spanisches Prüfinstitut	194
6.7.	Deutschsprachige Dienstleister vor Ort	195
7. Wichtige Internetadressen		196
7.1.	International	196
7.2.	Spanien	196

Teil D Literaturverzeichnis	199
--	------------

Teil E Stichwortverzeichnis	203
--	------------

Vorwort

Es wäre vermessen zu behaupten, ein Projekt wie dieses Buch könne ohne die Hilfe und die Beziehung zu anderen entstehen. An diesem Buch sind eine ganze Menge Personen beteiligt, davon viele denen es wahrscheinlich überhaupt nicht bewusst ist.

Im Laufe der letzten sieben Jahre meiner Tätigkeit als Wirtschaftsanwalt in Spanien habe ich mit vielen Menschen zusammengearbeitet. Allein durch ihre konkreten Vorhaben, Fragen und den mir geschilderten Erfahrungen haben sie mit zur Entstehung dieses Buches beigetragen. Dieses Buch enthält daher eine Menge Ratschläge und Empfehlungen. Sie beruhen auf realen Situationen in Wirtschaft und Unternehmen und sind in keinem juristischen oder volkswirtschaftlichen Lehrbuch zu finden.

Zu den Menschen, die unmittelbar an der Entstehung dieses Buches beteiligt waren, gehören meine Partner und Kollegen der Anwaltskanzlei Mariscal & Asociados. Dank ihnen ist es möglich, alle wesentlichen Rechtsgebiete, die für einen Unternehmer in Spanien wichtig sind, sachkundig und kompetent abzudecken. Zu danken ist in diesem Zusammenhang insbesondere auch Katja Kristina Borneemann und Jan Schäfer für die Auswahl, Zusammenstellung und Aufarbeitung der verschiedenen Teile dieses Buches.

Für das Gelingen dieses Buches ist ebenfalls die Deutsche Außenhandelskammer für Spanien (AHK) und der Swiss Business Hub Spain verantwortlich, die mir mit ihrem Insiderwissen, statistischen Erhebungen und Umfragen die aktuellsten Informationen an die Hand gegeben haben, um die wirtschaftliche Situation Spaniens faktenreich und objektiv zu schildern. Zu danken wäre insoweit insbesondere Line Leon-Pernet (Swiss Business Hub), Dr. Walther

Graf von Plettenberg (AHK), Markus Kemper (AHK) und Georg Oster (Bundesagentur für Außenwirtschaft, BFAI).

Quelle der Inspiration waren insbesondere auch Silvana Buljan, Frank Höving und Eric Taubitz, mit denen ich im Team Vorträge zum Thema „Business in Spanien“ halten durfte.

Wenn Sie dieses Buch gekauft haben, dann haben Sie beruflich noch Pläne in Spanien. Wenn jemand anderes es Ihnen geschenkt hat, dann muss derjenige davon überzeugt sein, dass Sie noch Pläne in Spanien haben. Schon allein der Umstand, dass Sie bereit sind Ihr gewohntes Umfeld, vertraute Strukturen und vielleicht auch Familie und Freunde (teilweise) zurückzulassen und ungewisse Schritte in einem anderen Land wagen, spricht für Ihren Unternehmergeist. Dieser ist die Grundvoraussetzung für ein erfolgreiches Spanienengagement.

Ich bin an Ihren Kommentaren, Ideen, Ergänzungsvorschlägen sehr interessiert und natürlich auch an allen Beispielen, Anregungen und Informationen von denen, die dieses Buches für sich erfolgreich in Spanien genutzt haben. Senden Sie mir eine E-Mail: klincke@mariscal-abogados.com.

Mit den besten Wünschen für Ihr Vorhaben

Karl H. Lincke